

УВЕЛИЧЕНИЕ ТОРГОВЛИ ЧЕРЕЗ ПОРТЫ КАСПИЙСКОГО МОРЯ

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ:

- ❑ Узкая география экспорта отечественной продукции. Основные рынки сбыта – страны СНГ, Китай, то есть граничащие страны.
- ❑ Высокий удельный вес транспортных затрат в стоимости продукции.
- ❑ Основные виды транспорта – железнодорожный и автомобильный.
- ❑ Низкая степень консолидации товаропотоков

БАРЬЕРЫ/ПРОБЛЕМЫ:

- Недостаточная развитость комплексных услуг «от двери до двери».
- Отсутствие на рынке экспортоориентированных транспортных сервисов.
- Высокие тарифы на транспортировку.
- Низкий уровень контейнеризации.
- Преобладание условий поставок до границы РК.

Влияние COVID-2019 на экспортные поставки



Ограничения на автомобильных пунктах пропуска вызывают заторы и срывы сроков поставок.

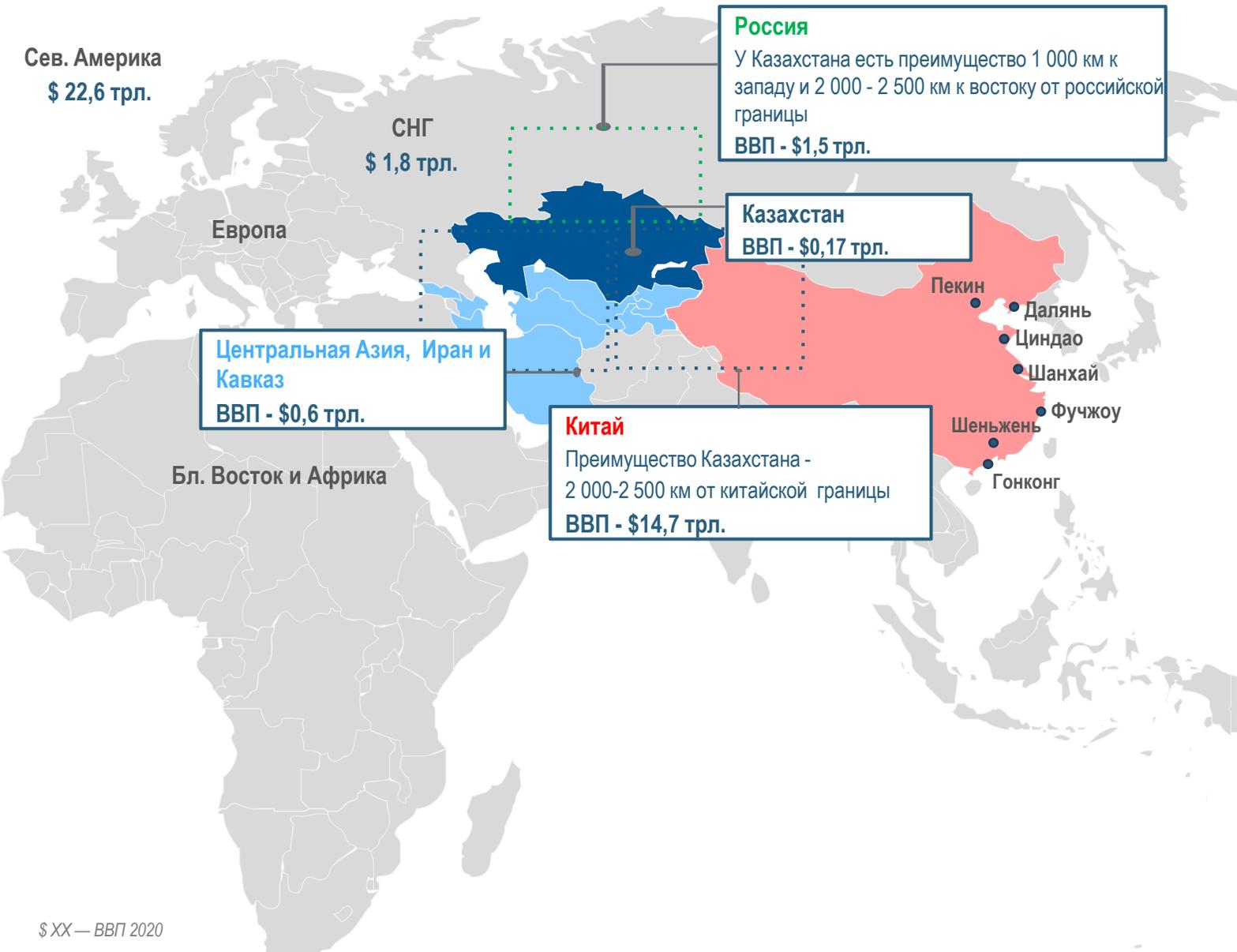
Отсутствие стабильности и высокие риски при автодоставке.



Сокращение провозных мощностей регулярных пассажирских линий вызвало рост ставок, отсутствуют дешевые предложения.

Рынок авиаперевозок будет долго восстанавливаться.

Рынки, где Казахстан имеет преимущество с точки зрения логистики по сравнению с США, Европой и Россией



Близость к Китаю не дает какого-либо существенного преимущества с точки зрения экспорта

- Население и спрос в Китае зонированы вдоль береговой линии
- Лишь **10-15%** китайского населения проживает в районах, где **доставка из Казахстана** дешевле, чем из США
- Эта территория характеризуется низкой плотностью населения, гористой местностью и слаборазвитостью магистралей

Реализация «Нового шёлкового пути» поможет реализовать потенциал, связанный с развитием транспортной отрасли в Казахстане

КПЭ



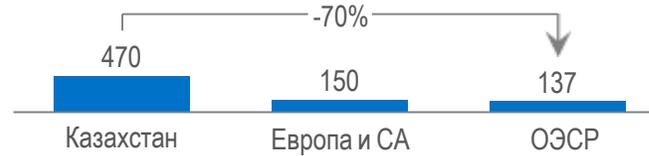
Пограничный и таможенный контроль¹

Время (кол-во часов)

Экспорт значительно отстает от ОЭСР



Затраты (\$)

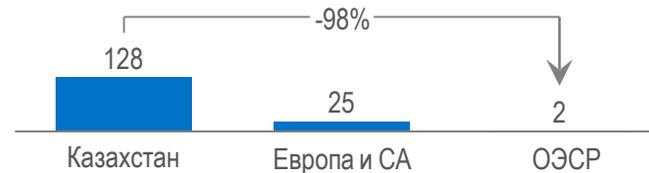


Импорт - льготные условия

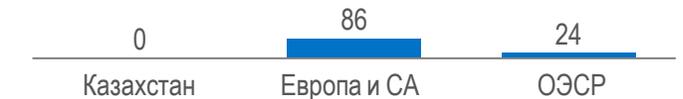


Оформление документов²

Время (кол-во часов)



Затраты (\$)



Таможенные процедуры и высокие издержки препятствуют экспорту и продвигают импорт, который намного проще и быстрее

1. Время и денежные расходы на обеспечение соблюдения правил пограничного и таможенного контроля включают время и затраты на получение, подготовку и подачу документов при выполнении процедур пограничного и таможенного контроля, таможенного оформления и досмотра в портах или на границе². Время и денежные расходы на оформление документов включают время и расходы на получение, подготовку, оформление, а также подачу и предоставление документов



1. «Узел ХОРГОС»

Целевые рынки:

Китай (1,4 млрд человек), Синьцзян-Уйгурский автономный район (25 млн человек)

2. Центр трансграничной торговли «АЛАТАУ»

Целевые рынки: Россия, Кыргызстан, Таджикистан и Афганистан.

Специализация: складирование, хранение, переработка и производство товаров народного потребления и сельскохозяйственной продукции.

Требуемые инвестиции: 150 млн долларов США.

3. Международный центр торгово-экономического сотрудничества «Центральная Азия».

Целевой рынок: Ташкентская область (6 млн человек) и страны ЦА (47 млн человек);

Потенциал: 2 миллиарда в год и 35000 человек в месяц. Погрузочно-разгрузочные работы: 5000 грузовиков в месяц.

Требуемые инвестиции: 250 миллионов долларов.

Национальная система распределения (24 оптовых и распределительных центра)

Целевой рынок: внутренний рынок и экспорт

Инвестиции - 273 млрд тенге.

Емкость хранилища - 195 тыс. Тонн.

Мощность перевалки - 2,1 млн т / год.

Прямые вакансии - 4 300 шт.

4. Центр приграничной торговли «ЕВРАЗИЯ»

Целевые рынки:

Приграничные регионы РФ (30 млн человек).

Страны Восточной Европы

Требуемые инвестиции: 150 млн долларов США.

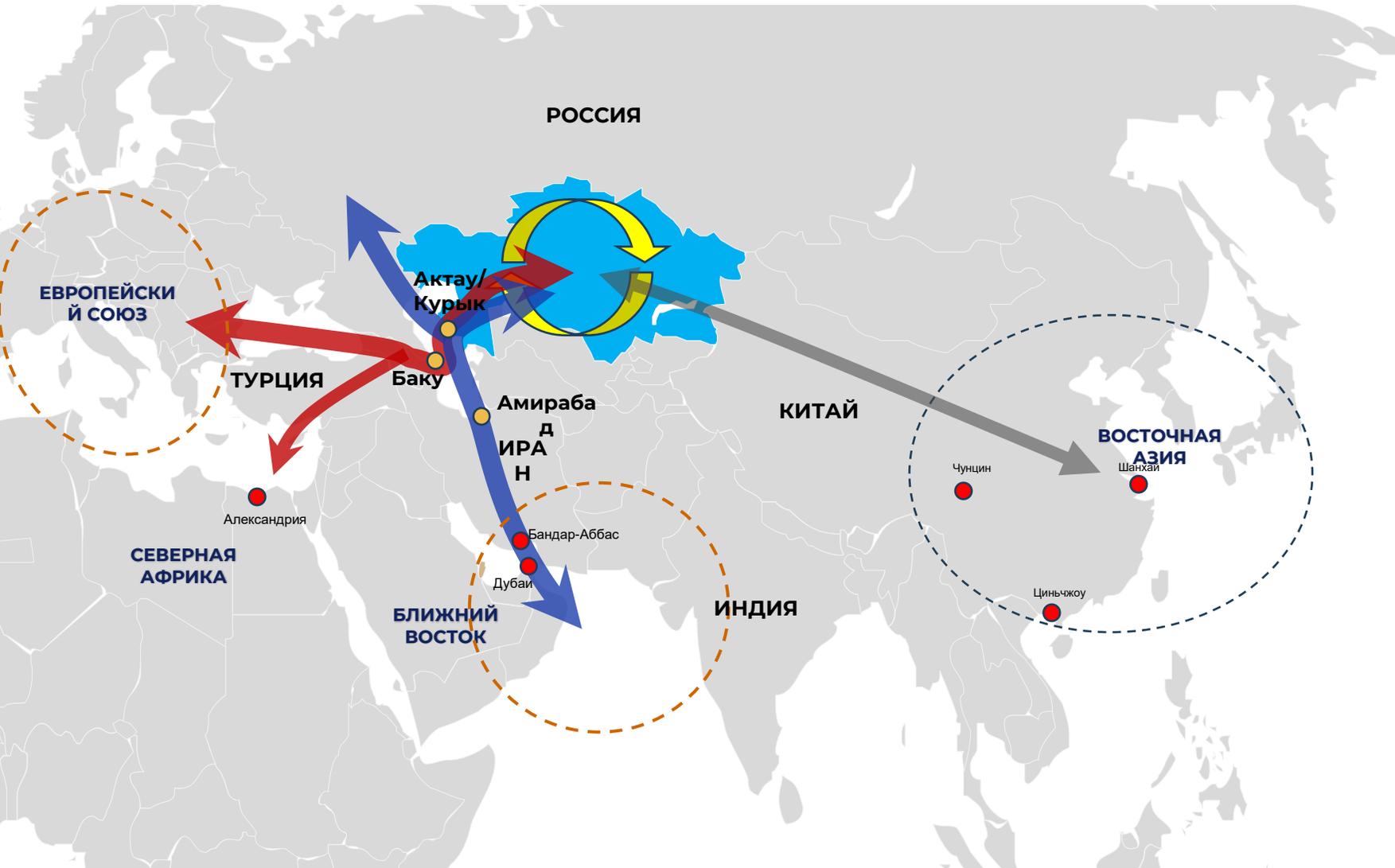
5. Центр приграничной торговли «КЫЗЫЛЖАР»

Целевые рынки: приграничные регионы РФ (8,8 млн человек), Сибирь и восточные порты

Специализация: перевалка пшеницы, полезных ископаемых и угля.

Индустриальная зона рядом с вокзалом Петропавловск. **Требуемые инвестиции:** 150 млн долларов США.

Развитие торгово-логистического хаба на базе портов Актау и Курык с интеграцией с хабами в Европе, на Южном Кавказе и Ближнем Востоке.



Основные коридоры, проходящие через Каспийское море:

Транскаспийский международный транспортный маршрут:

Обеспечивает транспортировку через Каспийское и далее Черное море, или Турцию между Китаем, Центральной Азией и Европой. Проработанный коридор, налаженный сервис.

Север-Юг:

Соединяет Россию, страны Центральной Азии и Иран с дальнейшим выходом в страны Ближнего Востока и Южной Азии.



QazTrade оказывает прямую поддержку в продвижении начинающих и опытных предпринимателей на интернет-платформе Alibaba.com, предоставляя доступ к международной платформе в качестве «Золотого поставщика», что повышает узнаваемость казахстанской продукции.



Скриншоты отечественных производителей на Alibaba.com

4000 Товаров на платформе

\$65 Млн. (объем продаж)

100 компаний



- Alibaba – 100 компаний

- Alibaba - 150 компаний
Открыт доступ к Amazon
Проект с ИТС по выводу отечественных производителей на Ebay

- Alibaba - 200
- Рассмотрение возможности вывода средств на Amazon, Shopify, Ebay

- Alibaba - 250
- Рассмотрение возможности вывода средств на Amazon, Shopify, Ebay

- Alibaba-300
- Рассмотрение возможности вывода средств на Amazon, Shopify, Ebay

Азамат Асқарұлы
Генеральный директор



 АО «Центр развития торговой политики «QazTrade»

 Нұр-Сұлтан, Мәңгілік Ел 8, Z05K5K8

 +7 7172 76 88 05

 kense@qaztrade.org.kz

 www.export.gov.kz

 Телеграм-канал // t.me/exportgov